



Perspectives de financement

Section du sondage sur les perspectives
d'investissement des PME, vague VIII

Mars 2021



Table des matières

01

Faits saillants

03

Profil des répondants

02

Résultats détaillés

04

Méthodologie



01.

Faits saillants

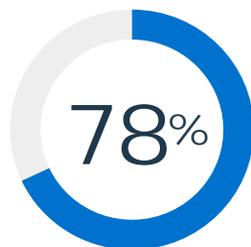


Les demandes de financement et les projets sont à leur plus bas niveau. Moins de la moitié de ceux qui comptent demander du financement croient qu'il sera facile à obtenir.



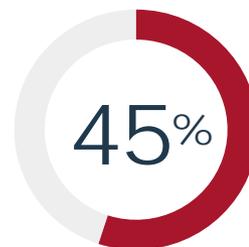
Ont demandé du financement au cours des 3 derniers mois

(-6 pts vs déc. 2020, significatif)



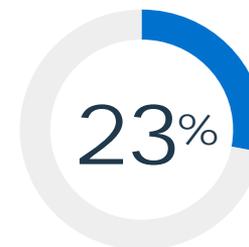
Taux d'approbation des prêts, 3 derniers mois

(+10 pts vs déc. 2020, significatif)



Sera facile d'obtenir du financement, 12 prochains mois

(-10 pts vs déc. 2020, significatif)



Demandront du financement, 12 prochains mois

(-5 pts vs déc. 2020, significatif)

Les PME comptent demander des montants plus élevés que lors des vagues précédentes

Le montant moyen demandé a augmenté depuis décembre



280 K\$

vs 156 K\$ en décembre 2020

Les marges de crédit et les prêts à terme sont les plus recherchés



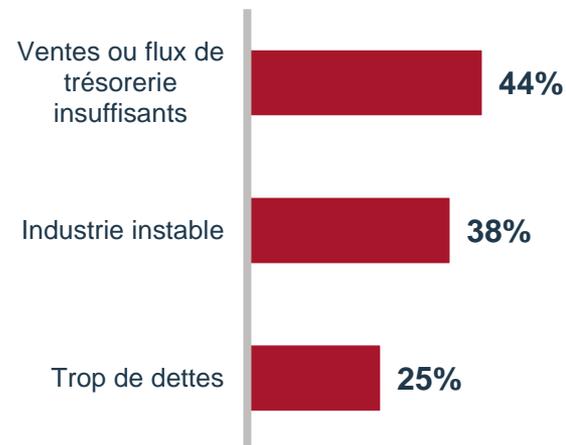
Ceux qui ont besoin de 500 K\$ et plus ont surtout des projets de croissance et d'inventaire



La difficulté d'obtenir du financement a augmenté de manière significative et est principalement attribuée ventes ou flux de trésorerie insuffisants.



Difficile d'obtenir du financement en raison de...



Ne pas avoir besoin d'argent et ne pas vouloir ajouter de dettes sont les principales raisons invoquées pour ne pas demander de financement

55% ...des entreprises qui ne demanderont pas de financement disent que c'est parce qu'elles n'en ont pas besoin en ce moment

C'est le cas pour 7 PME sur 10 dont le chiffre d'affaires annuel est 2 M\$ ou plus, et des PME jugées admissibles



02.

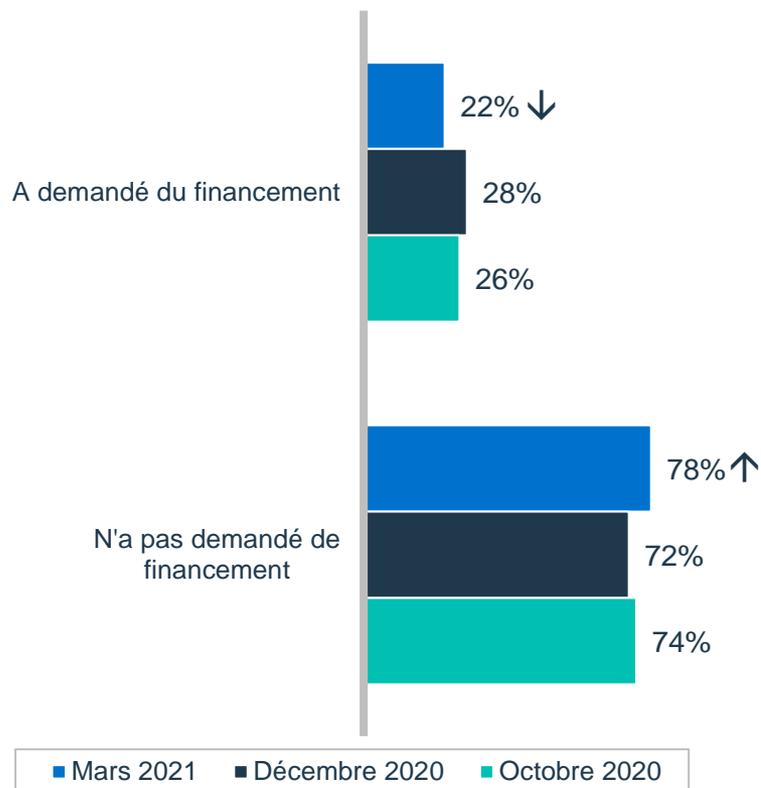
**Résultats
détaillés**



Les demandes de financement ont significativement diminué depuis la fin décembre, un peu plus d'une PME sur cinq en ayant fait une au cours des derniers mois.



Q30. Au cours des **3 derniers mois**, votre entreprise a-t-elle fait une **demande de financement**?



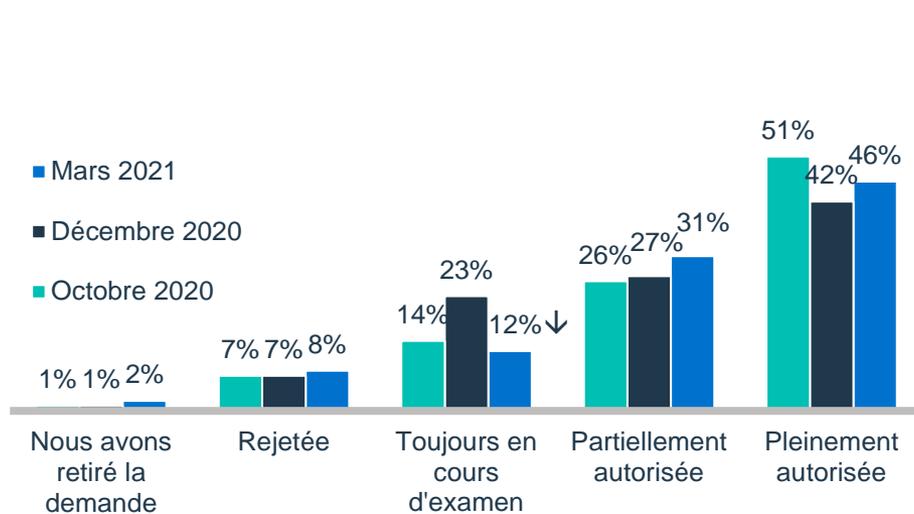
Plus susceptibles **d'avoir demandé** du financement :

- PME avec des projets (50%+) :
 - Envisagent d'acquérir une autre entreprise (56%)
 - Prévoient demander du financement (55%)
 - Effectuent une transition interne de l'entreprise (54%)
 - Prévoient embaucher un consultant externe (53%)
- Entreprises de 5 à 99 employés (33%)
- PME avec un chiffre d'affaires de 2 M\$+ (34%)
- Et :
 - PME dont les propriétaires appartiennent à une minorité visible (41%)
 - Arts, spectacles et loisirs (39%)
 - PME dirigées surtout par des hommes (39%)
 - Exportateurs (35%)
 - PME ayant des activités internationales (34%)

Les taux d'approbation sont revenus aux résultats moyens annuels, plus des trois quarts des PME ayant obtenu des autorisations complètes ou partielles.



Q31. Quel a été le **résultat** de cette demande de financement?



Plus susceptibles d'avoir vu leur demande être **autorisée** (en tout ou en partie) :

- PME avec un chiffre d'affaires de 2 M\$+ (91%)
- Et :
 - Prévoient embaucher un consultant externe (91%)

Plus susceptibles d'avoir vu leur demande **rejetée** :

- PME ayant des activités internationales (13%)
 - Ont des investissements directs étrangers (27%)
 - Ont des alliances & partenariats étrangers (21%)
- Et :
 - PME pour lesquelles l'accès au financement est jugé difficile (24%)
 - PME des Prairies (17%)
 - PME détenues à parts égales par des hommes et des femmes (14%)

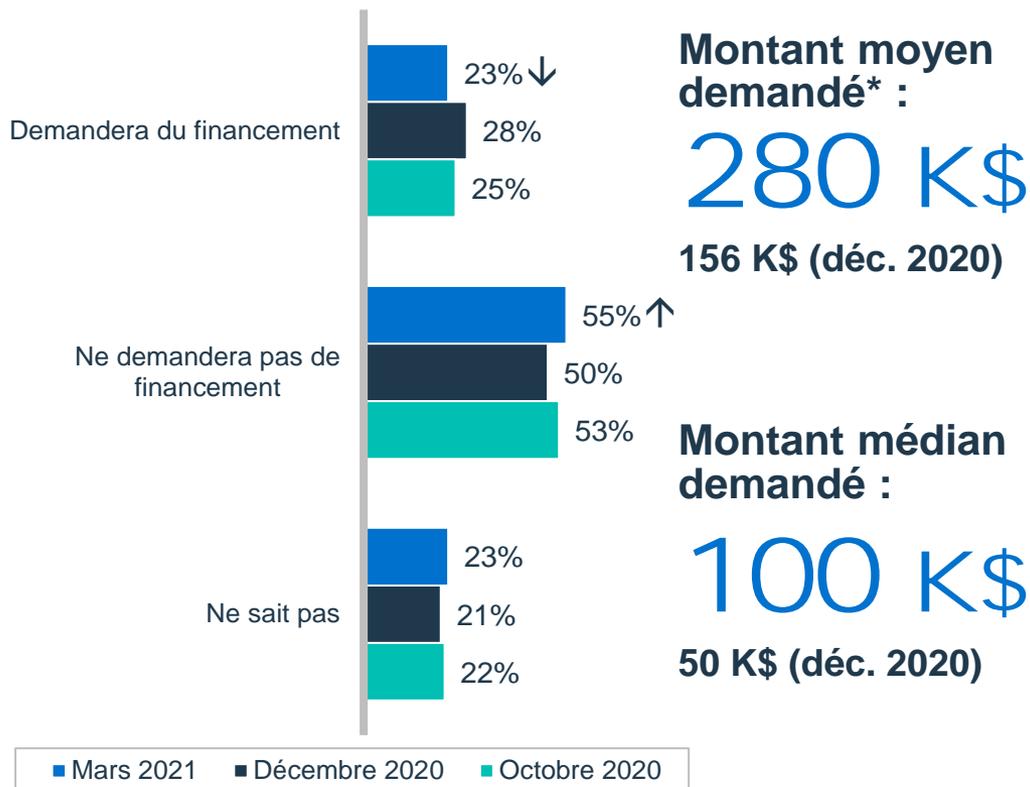


Base : Répondants ayant demandé du financement au cours des 3 derniers mois (n vague de mars = 231). Ceux qui ne savaient pas ont été exclus de la base de calcul. Les flèches indiquent les différences statistiquement significatives entre mars 2021 et décembre 2020. Le taux d'approbation était de 77% en octobre et juillet 2020.

Moins du quart des PME prévoient demander du financement au cours des 12 prochains mois, mais plusieurs ont des projets importants en cours, ce qui fait augmenter les montants demandés.



Q32. Au cours des 12 prochains mois, votre entreprise prévoit-elle faire une demande de financement?



Plus susceptibles de demander du financement :

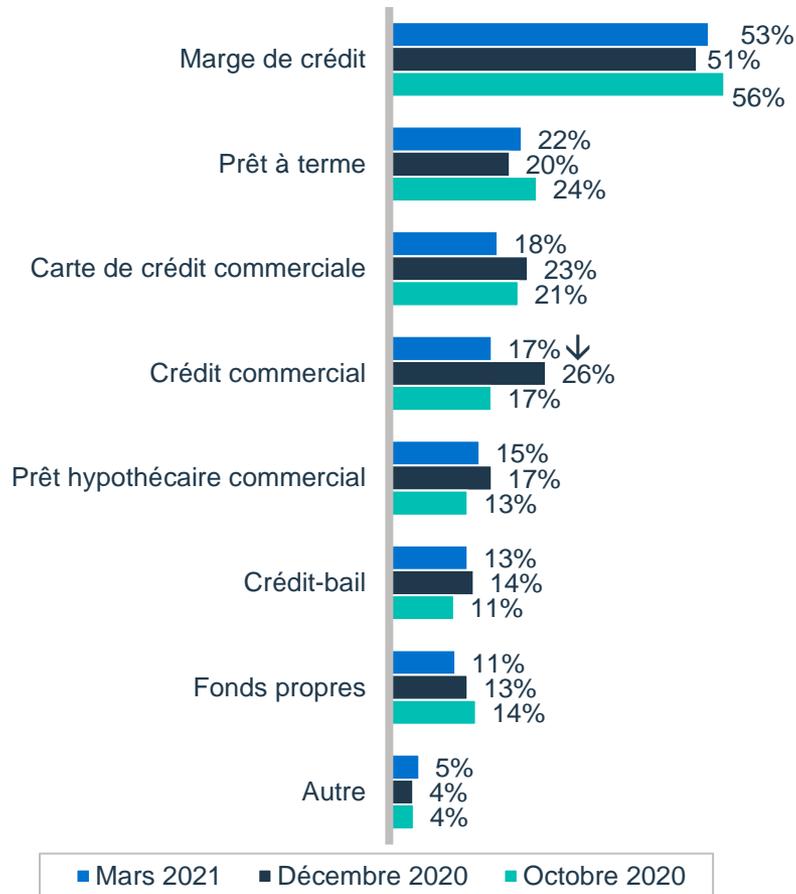
- PME avec des projets (≈50%+)
 - Envisagent d'acquérir une autre entreprise (62%)
 - Prévoient embaucher un consultant externe (52%)
 - Effectuent une transition interne de l'entreprise (46%)
- Entreprises de 5 à 99 employés (30%)
- PME avec un chiffre d'affaires de 2 M\$+ (33%)
 - Chiffre d'affaires annuel de 5 M\$ à 10 M\$ (42%)
- PME ayant des activités internationales (32%)
 - Ont des investissements directs étrangers (41%)
 - Importateurs (35%)
 - Exportateurs (31%)
- Et :
 - PME dont les propriétaires appartiennent à une minorité visible (34%)

Base : Q32 = Tous les répondants qualifiés (n vague de mars = 991). *Le montant moyen (moyenne tronquée) a été calculé à partir des résultats de la Q34 (n mars = 180) ; les 5% les plus bas et les 5% les plus hauts ont été exclus de la base de calcul. Les personnes qui ont préféré ne pas répondre ont également été exclues de la base de calcul à la Q34.

Les PME mentionnent les **marges de crédit** et **prêts à terme** comme types de financement qu'elles prévoient demander le plus dans l'année à venir, revenant presque aux niveaux d'octobre 2020.



Q33. Quel **type de financement** allez-vous demander?



Plus susceptibles de demander...

Une **marge de crédit** :

- Dirigeants d'entreprise de première génération au Canada (72%)

Un **prêt à terme** :

- Transport et entreposage (64%)
- Chiffre d'affaires annuel de 10 M\$ ou plus (48%)
- Prévoient demander 1 M\$+ (42%)

Une **carte de crédit commerciale** :

- Arts, spectacles et loisirs (43%)
- Chiffre d'affaires annuel de moins de 2 M\$ (21%)

Un **crédit commercial** :

- Transport et entreposage (50%)
- Prévoient embaucher un consultant externe (39%)
- Exportateurs (35%)
- Ont des alliances et partenariats étrangers (35%)

Un **prêt hypothécaire commercial** :

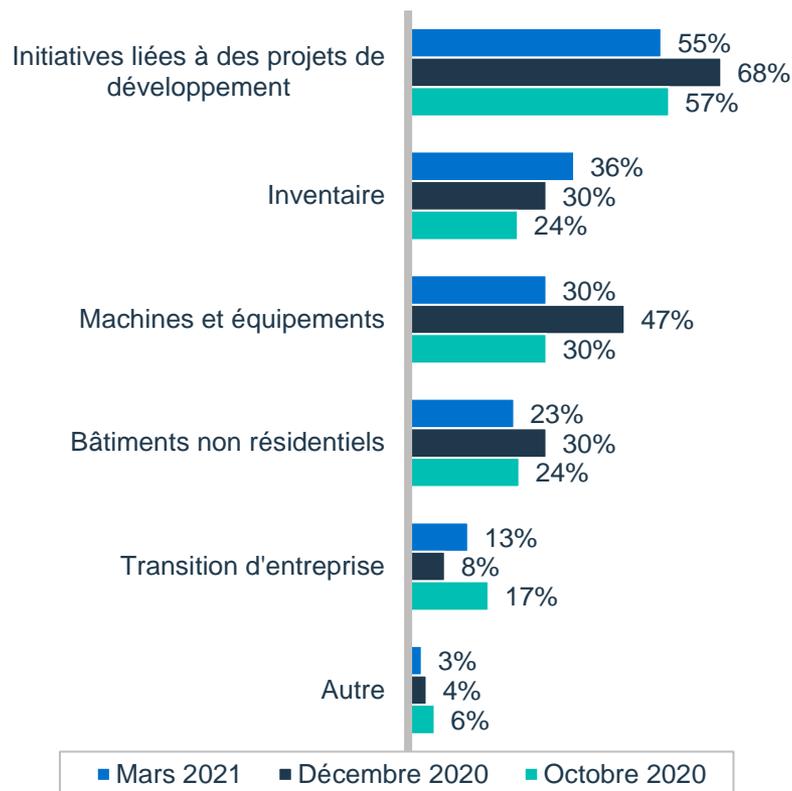
- Immobilier et location (44%)
- Hébergement et services de restauration (41%)
- PME en Atlantique (31%)

Base : Répondants qui demanderont du financement au cours des 12 prochains mois (n vague des mars = 235). Ceux qui ne savaient pas ne sont pas présentés dans le graphique. Les flèches indiquent les différences statistiquement significatives entre mars 2021 et décembre 2020. Les mentions multiples étaient autorisées, le total dépasse donc 100%.

Tendance directionnelle : Parmi ceux prévoyant faire une demande de 500 K\$ ou plus, plus de la moitié en ont besoin pour leurs **projets de croissance** et plus du tiers prévoient augmenter leur **inventaire**.



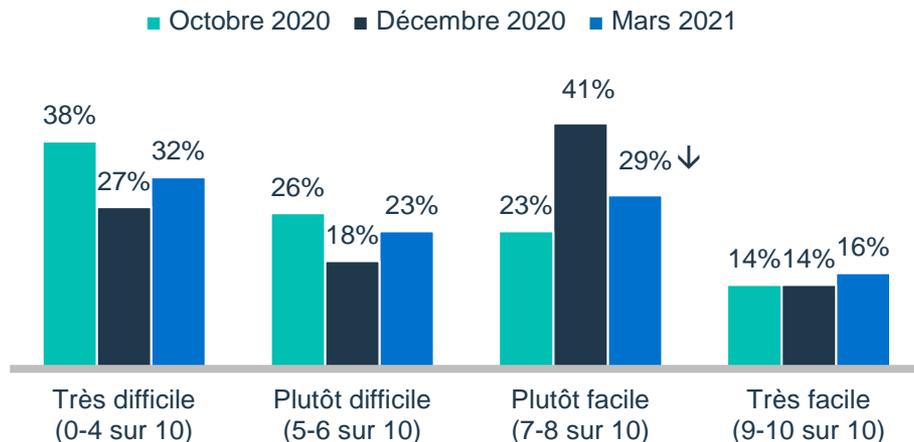
Q34b. À quoi **servirait** ce financement?



Base : Répondants qui demanderont un financement d'au moins 500 000 \$ au cours des 12 prochains mois (n mars = 61). Les mentions multiples étaient autorisées, le total dépasse donc 100%. Cette question a été posée pour la première fois en octobre 2020. Les personnes qui ne savaient pas ou qui ont préféré ne pas répondre ne sont pas présentées sur cette diapositive.

Moins de la moitié de ceux prévoyant demander du financement dans la prochaine année pensent qu'il sera **facile à obtenir**. Il s'agit d'une baisse significative par rapport au résultat obtenu en décembre. 

Q35. Dans quelle mesure sera-t-il facile **d'obtenir ce financement**?

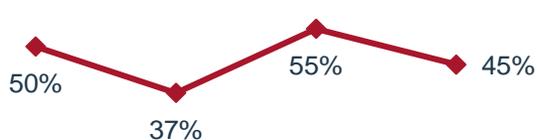


Plus susceptibles de trouver cela **facile** :

- Immobilier et location (83%)
- 100+ employés (75%)

Plus susceptibles de trouver cela **difficile** :

- Planifient de fermer leur entreprise (83%)
- Importateurs (78%)
- Dirigeants d'entreprise de première génération au Canada (72%)



Facile à obtenir :

45% ↓

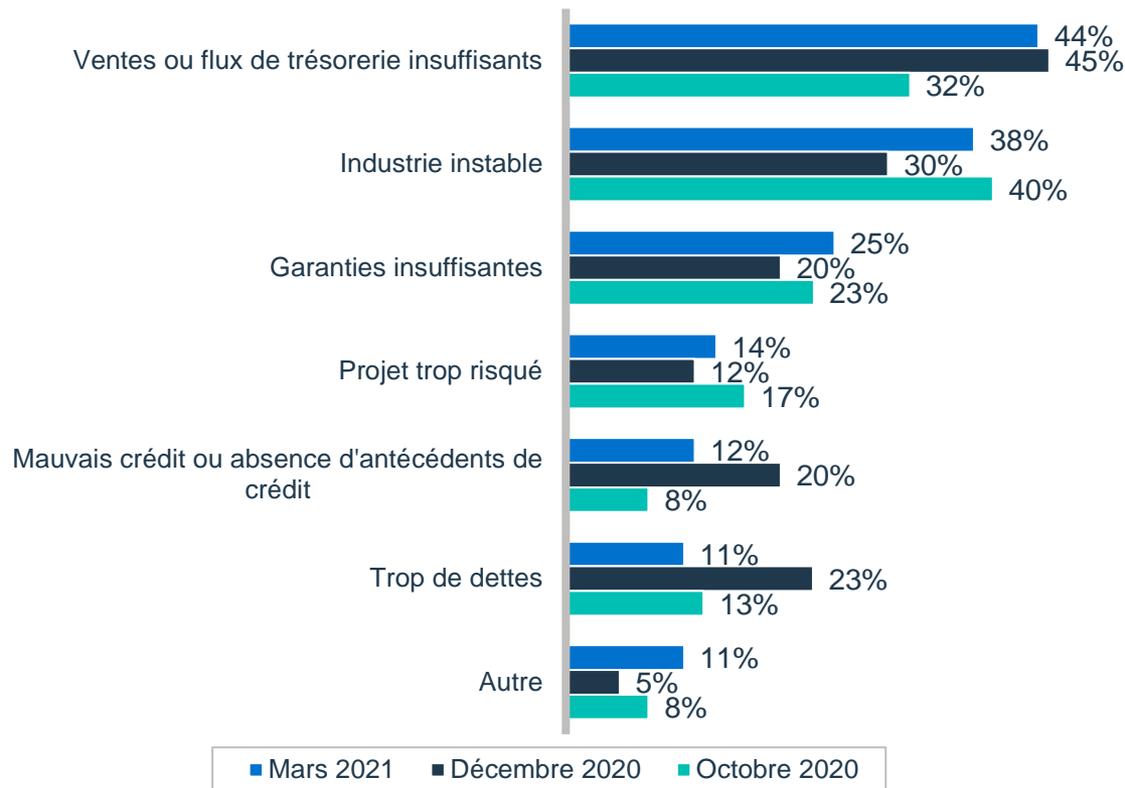
Juil 2020 Oct 2020 Déc 2020 Mars 2021

Base : Répondants qui ont l'intention de demander du financement au cours des 12 prochains mois (n mars vague = 223). Ceux qui ne savaient pas ou ont refusé de répondre ont été retirés de la base de calcul. Les flèches indiquent les différences statistiquement significatives entre mars 2021 et décembre 2020. Les différences statistiquement significatives entre les sous-groupes sont présentées en termes de « Total facile » (notes de 7-10 sur 10) et de « Total difficile » (notes de 0-6 sur 10).

L'insuffisance des ventes reste la principale raison de penser qu'il sera difficile d'obtenir du financement. L'instabilité du secteur et l'insuffisance des garanties complètent les principales raisons.



Q36. Qu'est-ce qui vous fait croire qu'il sera **difficile** d'obtenir un financement pour votre entreprise?

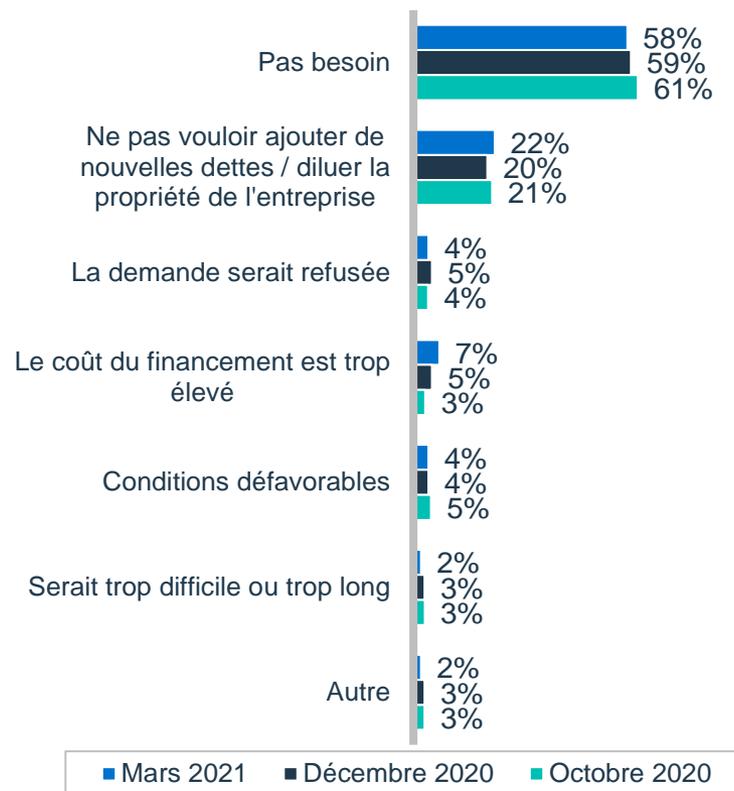


Base : Répondants qui croient qu'il sera difficile d'obtenir du financement (n vague de mars = 57). Ceux qui ne savaient pas ont été exclus de la base de calcul. Les flèches indiquent les différences statistiquement significatives entre mars 2021 et décembre 2020. Les mentions multiples étaient autorisées, le total dépasse donc 100%. Nous n'avons pas présenté les différences statistiquement significatives entre les sous-groupes en raison de la petite taille de l'échantillon.

Les raisons de ne pas faire de demande restent stables : les entrepreneurs disent qu'ils n'en ont pas besoin ou qu'ils ne veulent pas s'endetter davantage ou diluer la propriété de l'entreprise.



Q37. Pourquoi n'avez-vous pas l'intention de faire une demande de financement au cours des 12 prochains mois?



Plus susceptibles de pas en avoir besoin :

- PME avec un chiffre d'affaires de 2 M\$+ (71%)
- Et :
 - Services professionnels, scientifiques et techniques (73%)

Plus susceptibles de ne pas vouloir ajouter de nouvelles dettes :

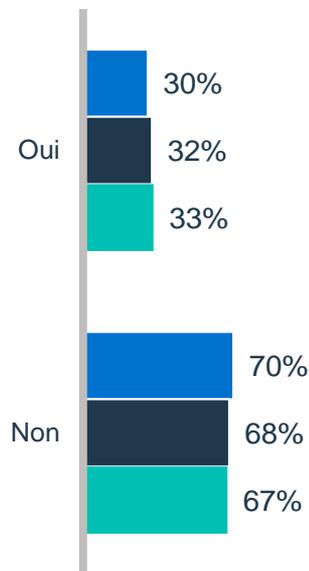
- Hébergement et services de restauration (43%)
- Fabrication (41%)
- Entrepreneurs autochtones (40%)
- Exportateurs (39%)
- Dirigeants d'entreprise de première génération au Canada (35%)

Base : Répondants qui ne demanderont pas de financement au cours des 12 prochains mois (n vague de mars = 698). Ceux qui ne savaient pas ou ont préféré ne pas répondre ont été exclus de la base de calcul. Les flèches indiquent les différences statistiquement significatives entre mars 2021 et décembre 2020. Les mentions multiples étaient autorisées, le total dépasse donc 100%.

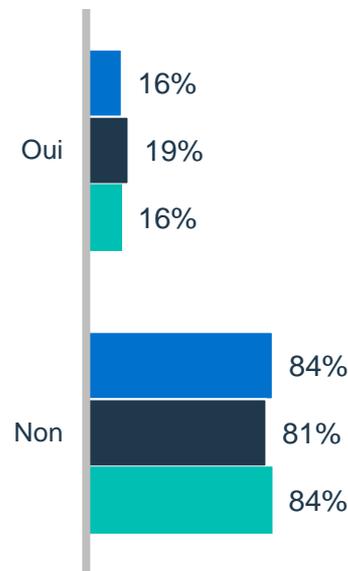
Questions sur l'accès au financement (indice d'admissibilité bancaire)



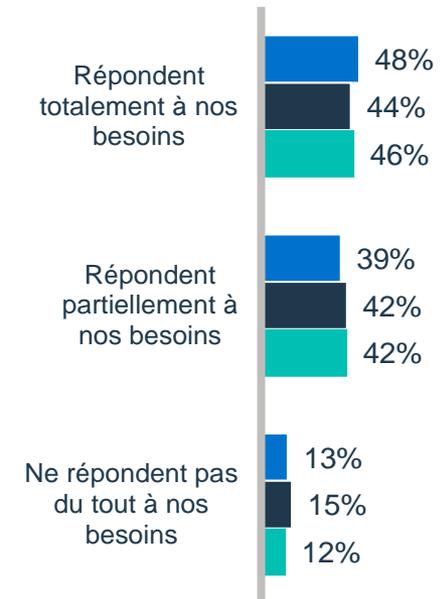
BA1. Au cours des 12 derniers ou prochains mois, votre entreprise a-t-elle utilisé ou utilisera-t-elle des **ressources significatives** pour des **projets de croissance**?



BA2. Juste avant la crise COVID-19, le **remboursement** des dettes de votre entreprise avait-il **limité ses activités, sa croissance ou sa capacité d'emprunt**?



BA3. Dans quelle mesure les institutions financières avec lesquelles vous transigez actuellement répondent-elles **efficacement** à vos besoins de **financement à court terme**?



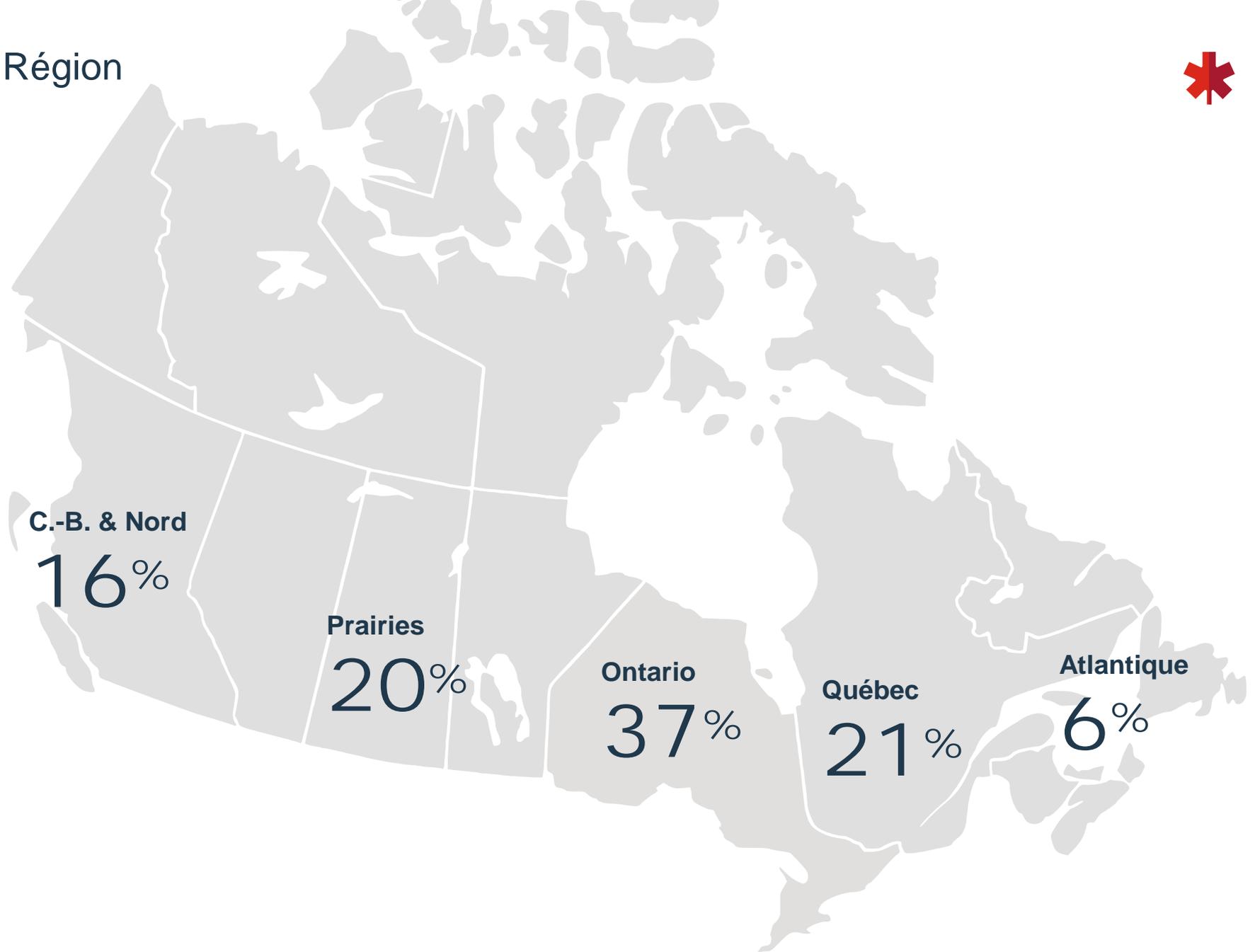
■ Mars 2021 ■ Décembre 2020 ■ Octobre 2020

Base : Tous les répondants (n vague de mars = 929-1 000). Ceux qui ont préféré ne pas répondre à BA2 et BA3 ont été exclus de la base de calcul. Ces questions ont été posées pour la première fois en octobre 2020.



03. **Profil des répondants**

Région



Nombre d'employés, ventes annuelles et secteur d'activité



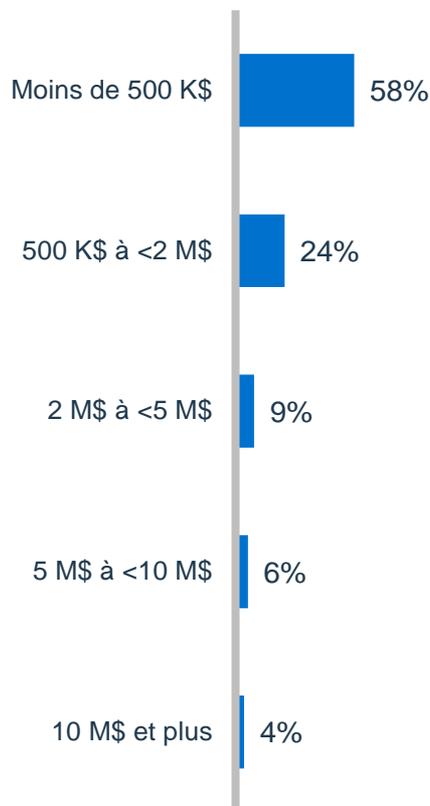
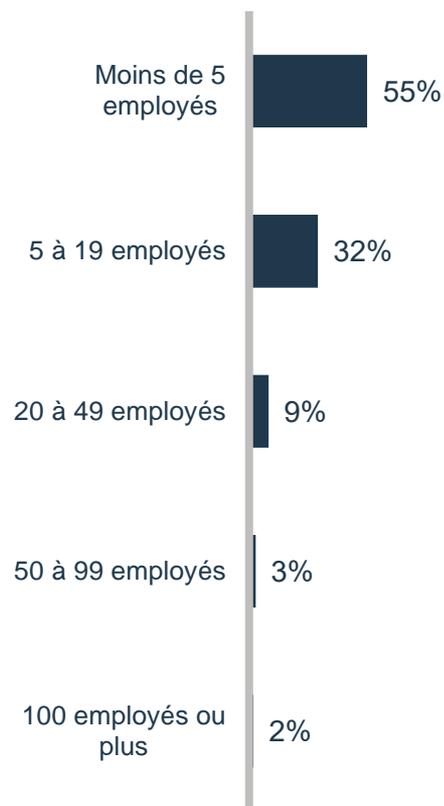
Nombre d'employés



Ventes annuelles



Secteur d'activité



Base: Tous les répondants (n=890-1,000). Pour les ventes annuelles ceux qui ne savaient pas ont été exclus de la base de calcul.

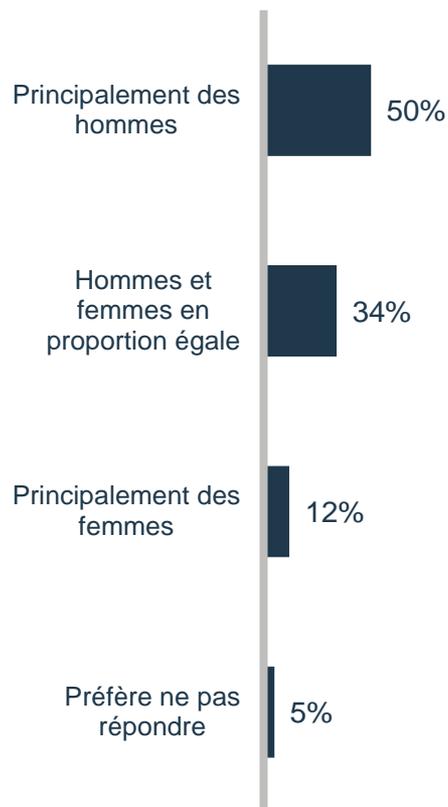
Croissance des revenus, genre des propriétaires et diversité



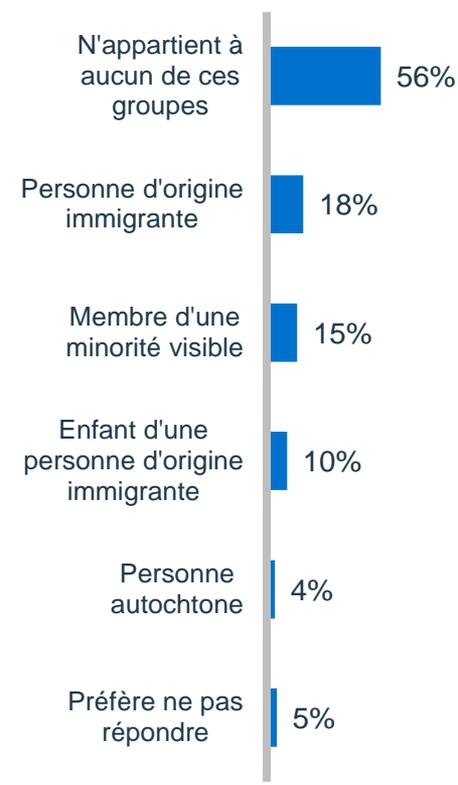
Croissance des revenus



Genre des propriétaires



Groupes de diversité





04. Méthodologie



Méthodologie

Méthode de sondage

Sondage en ligne.

Profil des répondants

Propriétaires d'entreprises et décideurs membres du panel AskingCanadians(Delvinia).

Dates du sondage

1^{er} mars au 14 mars 2021.

Marge d'erreur

La marge d'erreur maximale pour un échantillon probabiliste de 1 000 répondants est de $\pm 3,1$ points de pourcentage, 19 fois sur 20. Comme ce sondage est basé sur un échantillon non probabiliste, ces chiffres doivent être interprétés avec prudence.

Traitement et analyse des données

Ont été effectués par l'équipe Recherche et intelligence de marché de BDC.

Facteurs de pondération

Les résultats ont été pondérés par région et par nombre d'employés afin d'être représentatifs de la population des PME canadiennes.

Note : Sauf mention contraire, les bases de calcul excluent les répondants qui ont préféré ne pas répondre à la question. D'autres exclusions appropriées sont détaillées sur les différentes diapositives.



Merci.

Recherche et intelligence de marché

Pour plus de renseignements, contactez-nous :

recherchemarketing@bdc.ca